

全3回シリーズ
経営力アップセミナー

今更聞けない 上手な売上の作り方

Step1

商品やサービスの“売り（PRポイント）”を見つけましょう！

あなたの商品・サービスは誰のためのものですか？（ターゲットの明確化）
あなたの商品・サービスはどんな時に、どんな風に、使われて価値を提供しますか？（利用シーンの明確化）
日程：2023年11月27日（月） 会場：大和商工会議所3階 第5会議室
時間14：00～16：00（大和市中央5丁目1-4）



Step2

販路開拓だけじゃない！小規模事業者持続化補助金の使い方
〇〇も使えるの？やりたいことができるか確認しよう！

日程：2023年12月11日（月） 会場：大和商工会議所3階 第5会議室
時間14：00～16：00（大和市中央5丁目1-4）

Step3

銀行との上手な付き合い方
借入申込の勘所について現役銀行員の話が聞けます！

日程：2024年1月12日（金） 会場：大和商工会議所3階 第5会議室
時間14：00～16：00（大和市中央5丁目1-4）



POINT! 受講費が無料

3回シリーズの全受講が無料で受けられます。



POINT! 業種問わず！

個人向けでも、法人向けでも対応できる講座です。
どんな業種の方でもご参加ください。

Step1 2023年11月27日（月） 14：00～16：00

あなたの商品・サービスの“売り（PRポイント）”を見つけよう！

あなたの商品・サービスは誰のためのものですか？（ターゲットの明確化）
あなたの商品サービスはどんな時に、どんな風に使われて、価値を提供しますか？（利用シーンの明確化）

Step2 2023年12月11日（月） 14：00～16：00

販路開拓だけじゃない！小規模事業者持続化補助金の使い方

〇〇にも補助金が使えの？補助金徹底活用方法をすべてお話しします！
申請の勘所と事業計画書の書き方もすべて資料と一緒にお渡しします！



講師：株式会社のびしろ経営 升田 覚

プロフィール

大学卒業後、信用金庫で融資業務、リース会社財務部で資金調達業務、会計事務所とコンサル会社でコンサルティング業務経験を経て2018年に独立開業。
事業計画書の立案から実行支援などを中心に、現在約50社の顧問先を伴走しながら経営支援に取り組んでいる。

経営力アップセミナー 全3回シリーズ カリキュラム

🕒 日程	🎯 テーマ	📅 カリキュラム
第1回目 2023年11月27日(月) 14:00～16:00	【あなたの商品やサービスの『売り』をみつけよう！】 ★あなたのPRポイントを発見！	①売上アップの事業計画を立てよう！ ②あなたの商品やサービスを買ってくれる人を見つけよう！ ③あなたの商品・サービスのPRポイントを考えよう！
第2回目 2023年12月11日(月) 14:00～16:00	【販路開拓だけじゃない！ 小規模事業者持続化補助金の使い方】 ★〇〇も補助金を使えるの？	みなさんがやりたいことに補助金を使えるのか その場で分かる！ ①「こんなことにも使えるの？」といった事例を紹介します ②補助金を使えるかチェックポイントを確認しよう！ ③事業計画書のストーリーをどうするか考えよう！
第3回目 2024年1月12日(金) 14:00～16:00	【銀行との上手な付き合い方】 ★借入申込をするときの勘所	政府系金融機関と民間金融機関の 現役担当者の本音が聞ける！ ①お金は借りた方がいいの？借りない方がいいの？ ②融資担当者は怖くない？どこまで本音を伝えればいいのか？ ③事業計画はどこまで作ればいいのか？

🕒 全日参加が厳しい方は単発での参加も可能です！お申込み時にお問い合わせください
 〓 皆様のご応募、講師一同お待ちしております。〓

【申込方法】下記参加申込書にご記入頂き、FAX によりお申込みください。 **FAX : 046-264-0391**

事業者名			
参加者氏名*			
TEL		E-mail	@
住所		業種	
参加日程 (参加日にチェック)	☐ 3日間参加します(3日間参加を推奨) ☐ 1日目参加 ☐ 2日目参加 ☐ 3日目参加		

QRコードから
WEB申込みも可能



※1事業所で2名の参加をご希望の方は、枠内にもう1名の氏名もご記入ください

お問い合わせ 大和商工会議所支援チーム **TEL:046-263-9112**

*ご記入頂きました個人情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用する他、セミナー参加者の実態調査、分析のために利用することがあります。