主催：大和商工会議所・神奈川産業振興センター
共催：横浜銀行・八千代銀行　後援：かながわ中小企業支援プラットフォーム

≪神奈川県よろず支援拠点事業≫

実践満載！小売・サービス・飲食店指導の現場から

目指せ！個店のブランディング・販促方法を学び地域１番の繁盛店に!!
～「繁盛店づくりセミナー・応用編」～

先着50社（各回）

【セミナープログラム】

小規模事業者は規模が小さいがためのデメリットがありますが半面メリットもあります。経営判断が迅速にできる、素早く軌道修正できる、補助金など様々な制度の恩恵を受けられる。大いに発展の可能性を秘めています。そのためには、内外環境にタイムリーに適応することが求められます。

そこで、本セミナーでは、「ブランディングや販促手法を学び地域１番の繁盛店になる」ことをテーマに研修致します。

尚、本セミナー参加店舗には、臨店研修への参加希望をお伺いしております。（7/15・16・17・・・1日5店舗×3日）

【7月1日（水）】
「商店街個店におけるブランディングについて」
「事業コンセプト・強みの再構築」（支援事例）

【7月2日（木）】
「商店街個店における販促手法について」
「明確なキャッチフレーズ、インパクトのあるリリース文、併せてニュースリリース作成支援の紹介」（支援事例）

※ ブランディングとは、顧客の視点から発想し、ブランドに対する共感や信頼など顧客にとっての価値を高めていく企業と組織のマーケティング戦略のこと

※本セミナーは**小規模事業者（小売・サービス・飲食店）　向け**の内容となります。

開催日時　平成27年7月1日（水）・2日（木）

【セミナー】18:00～19:30
【支援事例】19:30～20:00
※臨店研修（7/15・16・17・・・1日5店舗×3日）

（写真上・左より）折笠氏・鵜澤氏
（写真下・左より）浦川氏・元山氏

●対象　小規模事業者（小売業・サービス業・飲食業などの経営者）

●定員　50社（各回先着順）

●料金　無料

●開催場所

大和市中央1-5-40
大和商工会議所　3Fホール
TEL：046－263－9112
E-mail：s-mori@yamatocci.or.jp

■講　師　紹　介

折笠　勉　（おりかさ つとむ）氏　【SOAR（ソア）代表】
「商店街個店におけるブランディングについて」（7月１日講師）
●中小企業診断士、新・経営力向上TOKYOプロジェクト経営課題解決支援事業協力中小企業診断士。

鵜澤　周矢　（うざわしゅうや）氏【鵜澤周矢中小企業診断士事務所代表】
「商店街における販促手法について」（7月２日講師）
●経営計画策定、計画実行のサポートを中心に支援を行う中小企業診断士。

元山　茂樹（もとやましげき）【神奈川よろず支援・サブコーディネーター】
「事業コンセプト・強みの再構築」、（7月１日支援事例・臨店研修講師）
●広告代理店のコピーライターとして、幅広い業種を担当してきた経験から、企業のさまざまな課題の発見、競争力の強化、ソリューションの実現のご提供を目指している。得意分野はコミュニケーション戦略、ブランディング、マーケティング、コンセプト開発、クリエイティブワークなど

浦川　拓也（うらかわたくや）氏【神奈川よろず支援・サブコーディネーター】
「明確なキャッチフレーズ、インパクトのあるリリース文、併せてニュースリリース作成支援の紹介」、（7月２日支援事例・臨店研修講師）
●支援企業のPR方法や各種メディアでの広報戦略に強みがある。得意分野は広報、メディア戦略。

▼【参加お申込み書】

大和商工会議所　経営支援チーム　担当：森　宛　　FAX:046-264-0391

事業所名		氏　名	
所在地		① セミナー ② 臨店研修	①　□7月1日　・　□7月2日 ②　□事業コンセプト　□広報戦略 ※臨店研修の日程は事務局にて調整します。
電話番号		FAX番号	

個人・企業情報の保護について
セミナーご応募の際にお伺いする個人情報は、大和商工会議所及び神奈川産業振興センターと共有し、問合せへの回答、本事業の円滑な遂行及び改善のための分析や、講演会の内容に応じた関連する情報提供に利用します。ご提供いただいた情報については、法令に基づく開示請求があった場合、本人の同意があった場合、その他特別の理由のある場合を除き、第三者には提供いたしません。ご提供いただいた個人情報を正確に取り扱うよう努めます。