消費税転嫁対策セミナー

人があつまる 仕組みをつくる！売れる法則セミナー

2015/9/25（金）開講

BCA

売上げづくり塾

成功する仕組みには BCA が必要だった!

渋谷雄大氏　圧倒的な実践講座で講演回数は年間２００回

ジャイロ総合コンサルティング セミナー事業部長
中小企業診断士 売らない販促コンサルタント

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。現在は営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。 講演数は年間200回を超える人気講師である。

http://jairo.co.jp

圧倒的に実践的！圧倒的な成果！圧倒的なわかりやすさ！

日　時　平成27年９月25日［金］・10月２日［金］・９日［金］・16日［金］・30日［金］
　　開催時間 18：00～20：00（各開催日共通）
会　場　大和商工会議所会議室（大和市中央１-５-40）
定　員　30名　※人気講座ですのでお申し込みはお早めにどうぞ
費　用　受講料無料
主　催　大和商工会議所・綾瀬市商工会

大和商工会議所 TEL.046-263-9112 FAX.046-264-0391 大和市中央 1-5-40
綾瀬市商工会 TEL.0467-78-0606 FAX.0467-77-7272 綾瀬市深谷中 4-6-18

売上をつくる仕組みを作りたい方に朗報！日本全国で年間200回以上の講演を行う人気講師が売上を上げ続ける仕組みのつくり方を伝授いたします。消費税増税に負けない売上づくりの秘策 BCA の極意を学び売上を作っていきましょう！本講座はだれにでも分かりやすく、しかも実践的な内容になっていますので、今後の売上に不安を感じている方は今すぐお申し込みください。

＜講座カリキュラム＞

第1回 9/25 （金） 18:00～20:00	売れる法則＆方程式 マーケティングの極意	① 売れない時代の売れる仕組み ② 小さな会社の成功事例 ③ あなたの強みをサービスに変える！
第2回 10/2 （金） 18:00～20:00	Before-集客（アナログ編） 次々と問合せが舞い込む チラシ作成術	① 次々と問合せが舞い込むチラシ集客のコツ ② 顧客の●●のツツキ方 ③ 顧客の●●をつつくキャッチコピー術 ④ チラシ・DM を使った集客法
第3回 10/9 （金） 18:00～20:00	Before-集客（デジタル編） 次々と問合せが舞い込む ＳＮＳ＆動画活用術	① いまさら聞けないFacebookのコツ ② 動画を使った情報発信のコツとツボ ③ 実際にやってみよう！SNS＆動画
第4回 10/16 （金） 18:00～20:00	Communication-営業・販売 口下手営業でも売れる 営業・販売強化術	① だれでもできる最強の営業術とは？ ② 顧客の買い方は２種類存在する ③ 顧客育成ステップで売上を上げる ④ 伝わりにくいが分かりやすいに変わる営業最新動画法
第5回 10/30 （金） 18:00～20:00	After-ファン化 次々と紹介を得る ファン顧客育成術	① 顧客育成に重要なイベントの考え方 ② 手書き販促による顧客紹介戦術 ③ ニュースレターを使った生涯顧客化

留意点
※申し込みは先着順ですので参加希望の方はお早めのお申し込みがおすすめです。
※分かりやすく、具体的をモットーにしております。専門用語一切なしの実践講座ですのでお気軽にご参加ください。

お申し込みは、お電話・FAXまたは直接ご持参ください。

大和商工会議所 TEL.046-263-9112 FAX.046-264-0391
綾瀬市商工会 TEL.0467-78-0606 FAX.0467-77-7272

ふりがな	
氏　名	事業所名
電　話	FAX
メール　　@	

もうこれ以上現状を嘆くのは終わりにしませんか？