お店・事業者にとってのこのチャンスを活かすには？！

プレミアム商品券の有効活用と販売促進のヒント

大和商工会議所では市内の消費喚起を図るため、地域限定のプレミアム付き商品券を発行します。全国のプレミアム商品券の消費者アンケートには「商品券の利用で地元商店を見直すことができ、改めて地元の商店等を利用したいと思った」などの意見もみられます。取扱店にとっては商品券をきっかけに新規顧客の開拓や自社の商品やサービスの魅力を伝えリピード客獲得のチャンスにもつながります。そのためにはどのような考え方やアクションが必要なのでしょうか？本セミナーで中小個店の販売促進等に詳しい講師がわかりやすくお伝え致します。ぜひ、この機会にご参加ください。

【講師】
株式会社ビーフォリア代表取締役
中小企業診断士
橋本　泉 氏

【プロフィール】
東京生まれ。青山学院大学文学部史学科卒業。株式会社和光において紳士服売場、婦人雑貨売場にて販売、商品開発、顧客管理、ディスプレイ等を担当。平成8年販売士検定1級取得、平成9年中小企業診断士として独立。店舗診断や改善のためのコンサルティング実績多数。繁盛店の取材や研究を活かした指導内容には定評がある。

【セミナー概要】
- **◆プレミアム商品券の特長、メリット**
- **◆プレミアム商品券購入客の心理**
- **◆お客様を呼び込み・売上アップにつなげるには？販促アイデア**
- **◆プレミアム商品券を個店・商店街の魅力づくりのきっかけにする**
- **◆信頼作りと固定客化**
- **◆地域のお客様をファンにする！**

日時：平成２７年７月２７日（月）
①14:00～16:00（受付 13:30～）定員８０名
②19:00～21:00（受付 18:30～）定員８０名
会場：大和商工会議所3F ホール
参加費：無料
お問い合わせ：担当者　和田 TEL　046-263-9112

※①②とも同じ内容です。ご都合の宜しい時間に合わせてご選択の上、ご参加ください。定員に達し次第、締め切りとさせていただきます

お申込みはＦＡＸにて（下記参加申し込み事項をご記入の上、こちらの用紙を FAX 願います。）

主催：大和商工会議所

参加申込書（FAX　046-264-0391）　申込日　平成 27 年　　月　　日

事業所名	TEL	該当する方の□に✔をお願いします。 □①14:00～16:00 に参加 □②19:00～21:00 に参加
ご住所		
フリガナ		
参加者名		

※お申込み頂いた情報は、当会の事業の詳細案内や事業の遂行など、当会の事業活動のためにのみ利用させて頂きます。