

実践満載！小売・サービス・飲食店指導の現場から！！目指すは・・・、『シズル感』のある店づくり！！

# 「繁盛店づくりセミナー」

繁盛店をつくる仕組みを作りたい方に朗報！日本全国で3,000店以上の小規模事業者（小売・サービス・飲食店）のコンサルタントを行ってきた**人気講師が繁盛店になる仕組みを作り方を伝授**します。本講座の内容はだれにでも分かりやすく、しかも実践的な内容になっていますので、今後、繁盛店を目指す方は今すぐお申込下さい。

## ≪講座カリキュラム≫

1. 『繁盛店づくりに向けてお店の考え方を180度変える！！』
2. 『経営状況が悪化している店舗の平均的現状とは！？』
3. 『目指すは・・・Sizzle（シズル）感のある店づくり！！』

※ **Sizzle（シズル）を感じる店**とは、顕在意識を刺激する五感要素（視覚・聴覚・嗅覚・触覚・味覚・感覚）＋潜在意識を刺激するもう1つの要素（感覚）、こうした要素（六感）を持っているお店のことをいう。

## 【開催日時】

**平成27年7月29日(水)**

【午後の部】14:30～16:30

【夜間の部】19:00～21:00 ※「午後の部」「夜間の部」は同一内容です。

【対象】**会員事業者**（主に小売業・サービス業・飲食業）

【開催場所】**大和商工会議所** 会議室（大和市中央1-5-40）

TEL：046-263-9112

【定員】**50社**（午後の部、夜間の部とも）※参加費は無料です。

**講師：水井 澄人（みずい すみよ）氏** 【㈱ラフィネット総合企画 代表取締役】

- 26年間の百貨店歴を生かし、各市町村の商工団体、公共団体ならび企業へ向けて、現場視点から見た経営上の問題点を中心に、OJT及びOFFJTによる研修講師活動を展開中。
- 各地の商店街や小売店における大型店の出店、競合対策といった問題に対し、その活性化策や戦略についての店舗診断及びコンサルティング指導活動を展開中。
- 各市町村のまち、むら、商店街などにおける具体的な活性化策や地域特産品開発の調査及びアドバイス・指導活動を展開中。

## ▼【参加お申込み書】

大和商工会議所 経営支援チーム 担当：森 宛

**FAX:046-264-0391**

事業所名		氏名	
所在地		業種	①小売業 ②サービス業 ③飲食業 ※いずれかに○付ける
電話番号		FAX番号	

### 個人・企業情報の保護について

セミナーご応募の際にお伺いする個人情報は、大和商工会議所及び神奈川県産業振興センターと共有し、問合せへの回答、本事業の円滑な遂行及び改善のための分析や、講演会の内容に応じた関連する情報提供に利用します。